



Handelaren in Venlo niet gelukkig met plannen FloraHolland en Landgard

Recent voerde de commissie van de handel Venlo een onderzoek uit onder de Venlose handelaren naar hun mening over de te vormen Joint Venture tussen FloraHolland en Landgard. In totaal gaven 153 handelaren hun mening. Zij hebben allen directe banden met Venlo hetzij doordat zij daar op de klok inkopen en/of daar gevestigd zijn. De resultaten zijn als volgt.

	Totaal		Nederlands		Duits	
Tegen	135	88%	114	88%	21	88%
Voor	14	9%	11	9%	3	13%
Neutraal	4	3%	4	3%	0	0%

Wat is uw mening over de vorming van deze Joint-Venture door FloraHolland en Landgard?

88% van de handelaren ziet geen voordelen in de Joint Venture. Genoemde redenen zijn: ondergang voor de kleinere handelaar, vertraging door langere veiltijden en grensproblemen, de Duitse cultuur, mentaliteit en taal en er wordt gewaarschuwd voor de machtspositie van de nieuwe organisatie.

De handelaren die wel voordelen zien geven met name de grootte en breedte van het aanbod op als reden.

Als de Joint Venture in Herongen doorgaat, gaat een kwart van alle handelaren mee. Voor de Duitse handelaren ligt dit percentage een stuk hoger dan voor de Nederlandse. Een groot deel van de handelaren geeft echter aan het nog niet te weten.

De uitgebreide uitslag van het onderzoek is te bekijken op www.vgb.nl fusie FH Venlo / Landgard.

Standpunt commissie van de handel Venlo

De resultaten van de enquête komen overeen met de inschatting van de CvdH Venlo op basis van gesprekken met collega handelaren.

De voorkeur van de commissie is om eerst Lüllingen en Herongen te laten samengaan. Vervolgens in een later stadium te bekijken wat dit voor Venlo gaat betekenen, dit is ook getoetst bij collega's. Op basis hiervan heeft de commissie van de handel Venlo het volgende standpunt geformuleerd:

'De commissie van de handel Venlo is niet tegen de samenwerking van FloraHolland en Landgard in de vorm van een Joint Venture maar wel tegen sluiting van de FloraHolland vestiging in Venlo, zeker op de korte termijn die FloraHolland voor ogen heeft. De commissie vraagt zich ook af of de benodigde investeringen om Venlo te integreren in Herongen (ca. 30 mln) mede gezien de huidige ontwikkelingen van het klokproces en de verwachtingen in de toekomst wel slim is.'

Belangrijkste vraag is: waarom zo'n haast?

De belangrijkste, door de handel, gestelde vraag is waarom de veilingen zo'n haast hebben met het samenvoegen van de drie veilingen. Het definitieve besluit is nog niet genomen en toch wordt een deadline van juni 2010 aangehouden. Het is vrijwel onmogelijk voor deze datum alles voor alle betrokken partijen goed te regelen, los van wat de handelaren zelf moeten organiseren als zij zich daadwerkelijk in Herongen gaan vestigen. Deze deadline is veel te krap. Daarbij is ook een belangrijk punt dat het vertrouwen in de nieuwe organisatie niet groot is. Landgard is en blijft een groothandelaar, een geduchte concurrent voor veel Nederlandse bedrijven op de Duitse markt.

Het voorstel van de CvdH Venlo om eerst de Duitse veilingen samen te voegen en te gaan samenwerken is hier een afgeleide van. Op deze manier kan de Joint Venture in praktijk laten zien een betrouwbare partner te zijn waar de inbreng van de handel wordt gewaardeerd zoals zij dat bij FloraHolland gewend zijn.



Wat is een Joint Venture

Een joint venture is een samenwerkingsvorm waarbij twee of meer organisaties een nieuwe onderneming oprichten en van hieruit (nieuwe) gezamenlijke activiteiten ontplooiën. Bij deze vorm van samenwerking is sprake van gedeeld eigenaarschap van producten en diensten, de inbreng van de partners bestaat daarbij uit knowhow, en het gezamenlijke financieren van de onderneming. Vaak dragen ondernemingen een gedeelte van hun activiteiten aan de joint venture over. Een joint venture kan in alle mogelijke rechtsvormen worden opgezet.

Regel is dat producten en diensten die door de joint venture ontwikkeld en op de markt gebracht zijn, niet mogen concurreren met producten of diensten van een van de samenwerkende partijen. Omdat er vaak meerdere partijen participeren, is de joint venture een complexe vorm van samenwerking. Tijdens de inrichting van de joint venture is het nodig concrete afspraken te maken en deze goed vast te leggen.

Het aantal Joint Ventures dat wordt opgericht neemt toe, tussen bedrijven uit heel verschillende bedrijfstakken maar ook tussen directe concurrenten van elkaar. Joint Ventures worden door steeds meer bedrijven gebruikt om hun strategie te realiseren. De joint venture kan veel voordelen opleveren maar is ook uitermate gevoelig: bedrijven met verschillende achtergronden en visies gaan samenwerken op een of meer deelterreinen van hun totale activiteitenpakket. Dit betekent samenwerken op een deelgebied terwijl concurrentie plaatsvindt op andere. Het vereist competenties om ondanks tegengestelde belangen de doelstellingen van de samenwerking te realiseren. Vertrouwen is daarbij een van de belangrijkste ingrediënten.

Meer weten over een Joint Venture? Kijk op www.vgb.nl fusie FH Venlo / Landgard

Informatie Joint Venture FH Venlo/Landgard op VGB website

Op de VGB website is een aparte pagina ingericht voor informatie over de Joint Venture FH Venlo / Landgard. Deze pagina wordt de komende maand verder uitgebreid met de gewenste 'denktank'; een mogelijkheid om vragen te stellen en te beantwoorden.

VGB Contact



Voor meer informatie: **Manon Velthuis**

Telefoon: 0297-380202 of
info@vgb.nl

Samenstelling Commissie Venlo

Naam	telefoonnummer
L. Ebus	077 3239850
R. Dings	06 53161373
H. Leurs	077 3520700
S. Lommen	077 3270007
H. de Wildt	077 3231122
Manon Velthuis(VGB)	0297 380202

Voor meer informatie: www.vgb.nl