



VGB Trade Services

In 2007 startte het VGB projectbureau 'Trade Services' (TS). Het doel is de groothandel te stimuleren tot het ontwikkelen en doorvoeren van concrete innovaties in de branche en in de sierteeltketen. VGB TS werkt vanuit thema's uit de Innovatieagenda voor de groothandel. Deze is gebaseerd op wensen en projectideeën die sterk binnen handelsbedrijven leven. Via bedrijfsbezoeken en workshops voor handelaren werden deze wensen in kaart gebracht. Inmiddels zijn verschillende grote projecten samen met handelsbedrijven opgestart. Voortgang bewaking en definitieve projectkeuze vindt plaats binnen de begeleidingscommissie TS. VGB Trade Services werkt nu aan een projectplanning voor 2010. U kunt, als handelaar, concrete innovatie-ideeën bij Trade Services indienen. Als deze projecten kansrijk zijn, kunnen ze voor subsidiering opgenomen worden in de innovatie agenda of worden voorgelegd aan mogelijke financiers (regelingen Min.EZ, Flowers & Food, PT etc.). Na goedkeuring begeleidt VGB Trade Services bij de verdere uitvoering, waar gewenst in samenwerking met ketenpartners (BBH, FloraHolland).



Hierbij een overzicht van kansrijke subsidie-mogelijkheden om uw projectidee daadwerkelijk uit te kunnen voeren.

Productschap Tuinbouw (middelgrote en grote projectsubsidies ca. € 20.000 - € 100.000)

Elk jaar bepaalt de 'sectorcommissie' welke projecten en activiteiten het Productschap Tuinbouw (PT) ondersteund en financiert. Als handelaar kunt u een voorstel indienen. Een belangrijke voorwaarde voor acceptatie door het PT is dat er binnen de sector draagvlak voor het projectvoorstel moet zijn. Over voorstellen van *technisch onderzoek* brengt de Programma Advies Commissie (PAC) advies uit. Daarna volgt in de sectorcommissie bloemen en planten de uiteindelijke beslissing over het al dan niet uitvoeren van het project. VGB Trade Services helpt u graag bij het uitwerken en indienen van uw projectvoorstel. Onlangs is door een aantal importbedrijven in samenwerking met VGB Trade Services een projectvoorstel ingediend voor verschillende onderzoeken voor Protea teelt in o.a. Zuid Afrika en Hawaï. Het projectvoorstel is goedgekeurd en voor 90% gefinancierd. Ook zijn het afgelopen jaar handelsprojecten goedgekeurd voor kwaliteit monitoring en logistieke verbetering in de keten.

Innovatievouchers (kleine opstartsubsidie € 2.500 - € 7.500)

Met een innovatievoucher verkrijgt u kennis door een kennisinstelling in te schakelen voor onderzoek. Met de uitkomst van een zogenaamd kennis-overdrachtproject kunt u binnen uw bedrijf uw productieprocessen of diensten verbeteren. Er zijn kleine en grote innovatievouchers. Een kleine voucher (waarde 2.500 euro) wordt slechts eenmaal verstrekt. Daarnaast kunt u per jaar een grote voucher (waarde 7.500 euro) aanvragen, deze is te gebruiken voor een uitgebreider vraagstuk bij de kennisinstelling. Met een grote voucher kunt u ook octrooi aanvragen. Voor grote vouchers geldt een verplichte eigen bijdrage van minimaal 1/3 deel van de totale projectkosten. De overheid draagt maximaal 5.000 euro bij. Aanvragen voor een innovatievoucher kunnen rechtstreeks worden ingediend bij SenterNovem (www.senternovem.nl) of via VGB Trade Services.

TNO

De missie van TNO is om innovatie in Nederland te stimuleren en het MKB is belangrijk voor de Nederlands economie. Daarom heeft TNO een apart programma om het MKB te ondersteunen. In dit MKB programma wordt op verschillende manieren TNO kennis ontsloten voor het MKB ondermeer via hun brancheorganisatie of via een collectief van samenwerkende MKB-ondernemingen.

Branche innovatie contract (€ 150.000)

In 2009 sloot VGB Trade Services een branchecontract af met TNO, voor gesubsidieerde advies uren. In dit branche-innovatiecontract wordt een projectplan opgesteld, dat bepaalt welke vorm van kennisoverdracht en welke onderwerpen vanuit TNO het beste aansluiten bij de wensen van de handel. Een van de projecten uit het contract is de "Visie op inkoop systemen". Door de nieuwe ontwikkelingen krijgen inkopers steeds meer en sneller informatie. Dat maakt het voor hen complexer om goed te werken. De VGB heeft daarom aan TNO gevraagd de inkoperomgeving te beoordelen. Bij de digitalisering en virtualisering is tot nu toe uitgegaan van het traditionele format en de bekende lay-out van de klokken. VGB heeft nu TNO gevraagd een oordeel te geven over de bestaande situatie en een advies over mogelijkheden tot verbetering van de weergave van de klokinformatie en afbeeldingen. Voor 2010 wordt aan een nieuw branchecontract gewerkt waarbij vooral betrouwbare keteninformatie, kwaliteit en keuring moeten worden verbeterd.



Technologie cluster subsidie (€ 50.000 voor samenwerkende handelsbedrijven)



Als vooruitstrevend groothandelaar bent u bezig met innovatie. Dat roept de nodige kennisvragen bij u op. Als blijkt dat u niet de enige ondernemer bent met deze vragen kunt u een Technologie cluster starten. Dit is een project waarin bestaande kennis van TNO wordt overgedragen aan een groep van minimaal 5 MKB bedrijven. Het resultaat van een technologie cluster is dat duidelijk is of de technologie geschikt is om in te zetten. Daarnaast weet u welke volgende stap u kan nemen om aan de slag te gaan met de technische innovatie in uw bedrijf. De resultaten van het project worden vervolgens verspreid onder 20 andere MKB bedrijven in de sector. Naast dat de vraag van tenminste 5 MKB-ers moet komen en gericht is op innovatie in de hele of een groot deel van de sector moet de benodigde kennis al bij TNO bestaan. De collega handelaren uit het cluster dragen samen 10% van de projectkosten (€ 1.000 p.p) en de totale projectomvang is dan maximaal € 50.000. Het project wordt binnen 9 maanden afgerond. VGB Trade Services kan u helpen bij het vinden van collega handelsbedrijven met dezelfde vraag en het indienen van het projectvoorstel.

De challenge van TNO (voor individuele handelsbedrijven)

De Challenge is door TNO ontwikkeld om bedrijven te laten ervaren dat innovatie een kort en krachtig middel kan zijn om oplossingen te realiseren. In deze Challenge daagt u TNO uit om voor u *binnen één week* met een concrete en op korte termijn toepasbare oplossing of oplossingsrichting te komen. Bij deelname aan de Challenge wordt van uw bedrijf gedurende de week van de Challenge een inhoudelijke bijdrage verwacht. De Challenge kan voor u als MKB-bedrijf grotendeels gesubsidieerd worden. Voorwaarden zijn dat er een branchebreed probleem centraal wordt gesteld, en dat de opgebouwde kennis ook toegankelijk wordt gemaakt voor uw branchegeenoten. Dit laatste gebeurt via een New Practices sessies voor andere bedrijven in de branche. De uitdaging en de bijbehorende oplossing voor uw bedrijf wordt zodanig gegeneraliseerd dat het herkenbaar en toepasbaar is voor andere bedrijven in de branche.



TU Delft: Design Challenge

De Design Challenge is een initiatief van het Delft Centre for Entrepreneurship (DCE), onderdeel van de TU Delft. De challenge biedt bedrijven de mogelijkheid om een opdracht uit te besteden aan een team van masterstudenten. Deze opdrachten dienen een technologisch component te hebben, maar kunnen heel divers zijn, bijvoorbeeld: een haalbaarheidstudie, een marktanalyse of het opstellen van een businessplan rondom een

technische innovatie. Voor de ingediende opdrachten worden teams van 4 masterstudenten samengesteld, die qua achtergrond en deskundigheid passen bij de opdracht. In totaal leveren de studenten 1200 uur werk en hebben zij beschikking over de faciliteiten van de TU Delft en een teamcoach, die ongeveer 100 uur ter beschikking staat. Het resultaat van de opdracht bestaat uit een rapport met een oplossing of advies voor het probleem dat ingediend is. Afhankelijk van de vraag kan ook een prototype ontwikkeld worden. Als bedrijf kunt u zich aanmelden bij de Design Challenge die loopt van februari t/m juni en van september t/m januari. Voor de aankomende ronde (feb-juni) is nog ruimte voor enkele opdrachten. De kosten voor het bedrijf zijn €5.000 á €10.000. Meer informatie via www.designchallenge.tudelft.nl Heeft u een innovatieopdracht, die u graag uitgevoerd wilt hebben via de Design Challenge en ook interessant is voor andere handelaren neem dan contact op met VGB Trade Services voor (co)financiering.

Begeleidingscommissie:

Naam

Dick van Bommel
Fokko Timmermans
Yvonne van Os
Jan de Boer
Dimitry de Bruijn
Henny Roording
Linda van der Slot
Suzanne Vlakveld
Edwin Wenink
Ben Veldhoven
Gert Wim Stoffer
Robert Roodenburg

Bedrijf

A. Heemskerk
Oudendijk Import
Fleura-Metz
Gebr. Barendsen
Hans Visser Planten
OZ Import
Bloemenbureau Holland
Productschap Tuinbouw
FloraHolland
LTO Groeiservice
CAH Dronten
VGB

VGB Trade Services:

Het projectbureau Trade Services is het innovatiecentrum voor de sierteeltgroothandel. Wie hebben belangstelling voor samenwerking? Waar vind ik welke kennis? Hoe kan ik mijn projectidee verder uitwerken? Hoe krijg ik subsidie voor mijn projecten? Allemaal vragen waarmee u terecht kunt bij Trade Services. Het projectbureau Trade Services richt zich primair op projecten die sterk op de praktijk aansluiten, breed toepasbaar en voor alle handelaren relevant zijn.



Anton Brill

Manager Trade Services
abril@vgb.nl



Lars de Kuijer

Projectmedewerker
ldekuijer@vgb.nl



Laura Badoux

Projectmedewerker
lbadou@vgb.nl

VGB. Voor wie verstandig handelt!

Productschap  **Tuinbouw**
VGB Trade Services wordt ondersteund door het PT.